

## PROFIL BERATER / TRAINER

### Jochen Glöckler

Freier Berater und Trainer im Netzwerk der CONTUR GmbH

Geburtsjahr: 1959

Nationalität: Deutsch



#### Arbeitsschwerpunkte

- Business Trainings zu den Themen Vertrieb und Key Account Management, Einkauf, Verhandlungstechnik, Präsentation, Moderation, Prozesstrainings
- Beratung und Training in Change Management Projekten mit Schwerpunkt Vertrieb & Kundenorientierung
- Entwicklung von Vertriebsorganisationen und Key Account Management
- Moderation von internationalen Workshops und Konferenzen

#### Beruflicher Werdegang

- Geschäftsführer moveon Unternehmens-entwicklung GmbH
- Key Account Manager, Regionaler Vertriebsleiter, Siemens Nixdorf Informationssysteme AG
- Strategisches Business Development und Beratung, Internationaler Vertrieb und Marketing, Vertrieb von IT-Systemen, maßgeschneiderten Lösungen und Dienstleistungen, Siemens AG

#### Qualifikationen

- Diplom Kaufmann, Universität Mannheim und TU Stuttgart
- Consulting-, Vertriebs- und Management-ausbildungen der Siemens AG
- Zertifizierter Berufsausbilder, DIHT
- Zertifizierter Master of Business Communication (DVNLP)
- Six Sigma Black Belt

#### Auswahl Referenzen

- Trainings für Business Developer, Account Manager und Einkäufer Rheinmetall AG
- Einführung eines Customer Relationship Management Prozesses in Europa, NAFTA und Asien; Globaler Rollout Purchasing Automotive Training, Continental AG
- Entwicklung, globaler Roll Out und Training im Rahmen der strategischen Neu-orientierung einer Key Account Struktur, Benteler Automotive GmbH
- Trainings für den internationalen Vertrieb, Einkauf und Projektmanager, Dürr AG
- Einsätze in über 60 Firmen weltweit

Einsätze auf Hierarchieebenen

- Top-Management
- Mittleres Management
- Projektleiter
- Nachwuchsführungskräfte
- Gewerbliche Mitarbeiter

Arbeitssprachen

- Deutsch
- Englisch

Bisherige Beratungseinsätze

- Deutschland
- International: Europa, GB, USA, Kanada, Brasilien, Mexiko, China, Korea, Japan, Singapur, Naher Osten