

## PROFIL BERATER / TRAINER

### Johannes Staudinger

Trainer und Coach der CONTUR GmbH

Geburtsjahr: 1979

Nationalität: Deutsch



|                       |  |
|-----------------------|--|
| Arbeitsschwerpunkte   | <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Vertriebs- und Verhandlungstrainings</li> <li>▪ Kommunikations- und Präsentationstrainings</li> <li>▪ Coaching</li> <li>▪ Beratung nach Feedbackprozessen, z.B. 360 Grad Feedback Debriefing</li> </ul>   |
| Beruflicher Werdegang | <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Trainer und Coach, CONTUR GmbH</li> <li>▪ Abteilungsleiter Customer Management, Geschäftsbereich Audi &amp; Porsche DEEDS Delphi Deutschland, Neumarkt i.d.Obpf.</li> <li>▪ Business Manager, MBtech Group, Neutraubling</li> <li>▪ Key Account Manager Daimler AG, Dräxlmaier Group, Vilsbiburg</li> <li>▪ Produktmanager, Dräxlmeier Group, Vilsbiburg</li> </ul>   |
| Qualifikationen       | <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Ausbildung zum Systemischen Coach, INSYS Regensburg</li> <li>▪ Verschiedene Schulungen im Bereich Qualität und Entwicklung von Elektrik- und Elektronikkomponenten (AUTOSAR, SPICE, FMEA, V-Modell)</li> <li>▪ Schulungen im Bereich Vertriebsmanagement und Verhandlungsführung</li> <li>▪ Zusatzstudium Internationale Handlungskompetenz mit Schwerpunkt USA und Japan, Universität und Fachhochschule Regensburg</li> <li>▪ Studium der Betriebswirtschaft mit Schwerpunkt Internationales Management, Abschluss Diplom, Fachhochschule Regensburg</li> <li>▪ Ausbildung zum Industriekaufmann</li> </ul>                           |
| Auswahl Referenzen    | <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Fachbereichsübergreifende Kontrolle und Steuerung für sämtliche Projekte der Kunden Audi und Porsche innerhalb des Produktfeldes, Delphi Deutschland</li> <li>▪ Projektsteuerung verschiedener Qualitätsverbesserungsmaßnahmen für die Kunden VW und Audi, Delphi Deutschland</li> <li>▪ Aufbau, Leitung und Steuerung von Entwicklerteams für Steuergeräte, MB Tech Group</li> <li>▪ Strategische Umsetzung und Steuerung weltweiter Vertriebsmaßnahmen für verantworteten Kunden- und Produktbereich, Dräxlmeier Group</li> <li>▪ Konzeption und Durchführung diverser Inhouse-Schulungsmaßnahmen für Vertriebsmitarbeiter</li> </ul> |

---

|                               |   |
|-------------------------------|---|
| Einsätze auf Hierarchieebenen | <input type="checkbox"/> Top-Management<br><input checked="" type="checkbox"/> Mittleres Management<br><input checked="" type="checkbox"/> Projektleiter<br><input checked="" type="checkbox"/> Nachwuchsführungskräfte<br><input type="checkbox"/> Gewerbliche Mitarbeiter |
| Arbeitssprachen               | <ul style="list-style-type: none"><li>▪ Deutsch</li><li>▪ Englisch</li></ul>  |
| Bisherige Beratungseinsätze   | <input checked="" type="checkbox"/> Deutschland<br><input type="checkbox"/> International:  |